https://buroservicesmadagascar.fr/poste/charge-de-prospection-commerciale-b2b/

CHARGÉ DE PROSPECTION COMMERCIALE B2B

Organisme employeur
Buro Services Madagascar – Portage salaria

Type de poste
Temps plein

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
Antananarivo, 101, Antananarivo, Analamanga, Madagascar

Date de publication
28 avril 2026

Valide jusqu'au
02.06.2026

Description

Intégré(e) à l'équipe commerciale, vous représentez le premier contact auprès de nos futurs partenaires. Votre mission consiste à repérer de nouvelles opportunités commerciales et à faciliter le travail des équipes de vente en créant une relation de confiance dès les premiers échanges.

Responsabilités

Dans le cadre de votre poste, vous serez amené(e) à :

- Identifier et joindre des interlocuteurs décisionnaires en B2B qualifiés.
- Comprendre les besoins des prospects et évaluer la pertinence des projets.
- Organiser les rendez-vous clés pour les équipes commerciales.
- Assurer un suivi précis et structuré des informations prospects.
- Transmettre efficacement les dossiers aux commerciaux pour prise en charge.

Qualifications

Pour réussir dans cette fonction, nous recherchons :

- Une première expérience en prospection commerciale ou en relation client.
- Une excellente maîtrise du français, à l'oral comme à l'écrit.
- De bonnes capacités d'écoute, d'analyse et d'adaptation.
- Une aisance avec les outils informatiques et les logiciels CRM.