



<https://buroservicesmadagascar.fr/poste/chargee-de-prospection-telephonique-b2b/>

CHARGÉ(E) DE PROSPECTION TÉLÉPHONIQUE B2B

Description

Votre rôle sera d'entrer en contact avec des professionnels via des **échanges téléphoniques** afin d'identifier leurs besoins et leurs défis en Marketing et IT. L'objectif n'est pas de vendre directement, mais de détecter des opportunités et de mettre en relation les prospects avec les experts adaptés.

Responsabilités

Votre rôle ? Être le premier point de contact et l'expert de la première approche. Vos missions au quotidien :

- Contacter des décideurs et comprendre leurs enjeux actuels.
- Identifier les difficultés rencontrées avec leurs prestataires ou leurs stratégies actuelles.
- Réaliser une analyse des besoins grâce à une écoute attentive.
- Organiser des rendez-vous qualifiés pour l'équipe experte.
- Assurer le suivi des échanges via les outils CRM et remonter les informations du terrain.
- Représenter l'entreprise avec professionnalisme et aisance relationnelle.

Qualifications

Vous cochez toutes les cases ? Voici ce que nous recherchons :

- Une expérience solide en prospection téléphonique B2B.
- Une excellente communication orale en français et bonne maîtrise des échanges téléphoniques B2B
- Une bonne maîtrise des outils numériques et CRM.
- Un intérêt ou des connaissances dans les domaines du Marketing ou de l'IT.

Organisme employeur

Buro Services Madagascar -
Portage salaria

Type de poste

Temps plein

Durée du contrat

CDI

Lieu du poste

Antananarivo, 101, Antananarivo,
Analamanga, Madagascar

Date de publication

22 mai 2026

Valide jusqu'au

23.06.2026