



<https://buroservicesmadagascar.fr/poste/prise-de-rendez-vous-b2b-secteur-energie/>

## PRISE DE RENDEZ-VOUS B2B – Secteur Énergie

### Description

En tant qu'ambassadeur de nos solutions énergétiques, vous êtes le premier maillon stratégique de notre réussite commerciale. Votre rôle ? Convertir le potentiel du marché B2B en opportunités concrètes.

### Responsabilités

Rattaché à notre cellule commerciale, vous pilotez les étapes clés de l'avant-vente :

- **Conquête** : Prospection active auprès d'une cible d'entreprises variées.
- **Analyse** : Audit des besoins énergétiques et identification des leviers de performance.
- **Conversion** : Génération de rendez-vous qualifiés pour nos chargés d'affaires.
- **Pilotage** : Suivi rigoureux de votre activité via notre CRM et reporting régulier.

### Qualifications

Nous ne cherchons pas seulement un profil, mais une personnalité orientée **résultat** :

- Vous maîtrisez les codes de la prise de RDV B2B (une connaissance du secteur de l'énergie est un vrai « plus »).
- Votre français est impeccable, soutenu par un sens de la répartie à toute épreuve.
- Autonome et rigoureux, vous avez l'âme d'un chasseur et le goût du défi.
- Vous êtes parfaitement à l'aise avec les outils digitaux et la gestion de bases de données.

### Organisme employeur

Buro Services Madagascar –  
Portage salaria

### Type de poste

Temps plein

### Durée du contrat

CDI

### Lieu du poste

Antananarivo, 101, Antananarivo,  
Analamanga, Madagascar

### Date de publication

17 avril 2026

### Valide jusqu'au

16.05.2026