



<https://buroservicesmadagascar.fr/poste/teleprospecteur-btob/>

TÉLÉPROSPECTEUR BTOB

Description

Votre rôle est de piloter la conquête de nouveaux clients et de maximiser notre pipeline commercial en agissant comme premier interlocuteur auprès des décideurs.

Responsabilités

Intégré(e) à l'équipe commerciale, votre rôle s'articule autour des axes suivants :

- Rechercher et contacter les décideurs via des appels, des emails et les réseaux sociaux professionnels.
- Présenter nos solutions de manière claire et persuasive afin de capter l'attention de vos interlocuteurs.
- Identifier les besoins et planifier des rendez-vous qualifiés pour les commerciaux terrain.
- Mettre à jour la base de données et assurer un suivi précis des performances (KPIs).

Qualifications

Votre expertise fera la différence si :

- Vous justifiez de 3 à 4 ans d'expérience en prospection BtoB, idéalement en centre d'appels ou en télévente.
- Vous maîtrisez les techniques de vente et de prospection à distance.
- Vous possédez un excellent relationnel, avec une bonne capacité d'adaptation et un sens de la persuasion.
- Vous êtes organisé(e), rigoureux(se) et autonome dans la gestion de vos dossiers.
- Vous utilisez aisément le Pack Office et les outils CRM.
- Une expérience dans le secteur médical ou paramédical serait un plus apprécié.

Organisme employeur

Buro Services Madagascar –
Portage salaria

Type de poste

Temps plein

Durée du contrat

CDI

Lieu du poste

Antananarivo, 101, Antananarivo,
Analamanga, Madagascar

Date de publication

21 avril 2026

Valide jusqu'au

20.05.2026